

# 最上位クラス 藤井翔悟のマスターマインド

ご返答は3月26日まで受付



<https://youtu.be/gJiANFEhUlo>

\*説明動画を見てください

From：藤井翔悟

率直に言って、このグループは成果を出していない治療家・経営者のためのものではありません。誰かに何かを、手取り足取り教えてもらおうという、受け身な考えの人のためのものでもありません。また、お申し込みいただいた方全員が参加できるわけでもありません。つまり、雑魚は今すぐこのページを閉じてください…ということです。

今日、僕がオファーするのは、**これから1年間のあなたのビジネスに大きな影響のある、かなり特別なものです。**ぜひ、数分時間を取って読んでください。後回しにして”枠”に入れなかったら、きっと後悔することになると思います…

ここ2、3年のこと。塾や高額の個別コンサルティング、セミナーをやってきて、たくさんの人と接してきました。そして、懇親会の雑談などから、わかった事があります。それは結果を出している人ほど、**より上位の特別なグループ**を求めている、ということです。

より密接に、結果を出している人達だけの関わりあいが欲しい。その人達と話していると、たくさんのアイデアがもらえるだけでなく、自分もやる気になるし、何より、価値観が似ているので、ただ単に話しているだけでも楽しいと...

その声に応じて、これから始める特別なグループがあります。去年1年間、開催したパートナー養成講座の反省を踏まえ、正式に、新しくマスターマインドを作りました。それが【藤井翔悟のマスターマインド】です。

結果を出している人だけが集まって、お互い切磋琢磨するような環境。つまり【藤井翔悟コンサルティング】の中でも特別な最上位のグループです。

そして何より、もっともっとビジネスを大きく飛躍させたい、と。結果を出している人が集まって、お互い切磋琢磨するような環境。そして、過去最高の結果を出すための具体的な施策。それら全てを手に入れられるのが【藤井翔悟のマスターマインド】というサービスです。

さて、あなたはきっと忙しいでしょうから、早速内容を説明したいと思います。以下、【藤井翔悟のマスターマインド】で提供するものの一覧です。

# マスターマインドの中身

## 初回、藤井翔悟と対面での 個人コンサルティング（時間無制限）

初回のコンサルティングは対面で行います。

この1年間でどんなことを達成したいのかをじっくりと聞かせてください。そこから逆算して何に取り組んでいくのかというアクションプラン、どの数字を絶えず見ていくのかという先行指標などを作成していきます。

年間6回の個別コンサルティングを用意しています。

## 月1回の個別コンサルティング (グループコンサルティング)

実際にお会いして対面にて実施するコンサルティングです。京都市内の会場にお越しただいて、60分じっくりお話をします。(リッツカールトン、ハイアットリージェンシー、その他ホテルのラウンジ)

マーケティングに限らず、その月の課題を一緒に発見しそのためのプランニングとアクションプランの作成をします。そして、翌月の同じ場でチェックする、という流れを取ります。

いわば役員会をやるイメージ。数字に応じて、その場でやることを決め、実行プランを立てる。そして、翌月に検証作業をしていきます。

加えて、希望者については「毎月数字を見て改善していく」という活動もしていきたいと思います。私が毎月月初にやっているルーティンを疑似体験していただく形です。毎月数字をみて改善って当たり前と思うかもしれませんが、それを本当にやっている人って、ほとんどいません。なので、こういう場を使って無理やりやっていただきます。これが習慣になれば、はっきり言ってコンサルタントなんて不要です。

なお、日程については、すでに確定しています。

日程：

4/17 (5/15) 6/19 (7/17) 8/15 (9/11) \*パートナー養成講座と合同  
10/16 (11/14) 12/18 (1/15) 2/19 (3/19)

※各日程で 60 分間、あなたのビジネスについて考えます。

※( )の日程は後述するグループコンサルティングです

毎月、会うたびに「次のコンサルは、いつにしましょうか」というやり方のほうが融通が効いていい感じがするかもしれませんが、事前に指標となる日を決めておく方がある程度の長期計画も立てやすいと思いますので、そのようにします。

ただ、どうしても家族の急な都合による日程変更に限っては可能とします。  
家族を含む、やりたいことを最優先という私のポリシーを体現するためです。

その場合の代替の日程は、30 日以内に①スカイプ②京都に来ていただく③僕の東京の日程に合わせていただく、の三択となります。それで無理ならばパスということになります。

## グループコンサルティング

「藤井翔悟のマスターマインド」は継続組に加えて優秀な方ばかりです。(事前審査をしますので。)なので、この方々と繋がって刺激を受けて、切磋琢磨して、という場も作ります。

それがグループコンサルティングです。(5/15) (7/17) (9/11) \*パートナー養成講座と合同 (11/14) (1/15) (3/19) の6回実施します。10:30~16:30時まで京都で開催します。\*時間は延長する場合がございます。

一緒にやってきたこと、独自やってきたことなどから、参加者全員に「自院のマーケティングで何が上手くいっているのか?」「何が上手くいかなかったか?」「どういうテストを

してどういう結果だったか?」「何が売れているか?」「どんな事を学んだか?」などをシェアをする場です。

そうすることで、毎回、他のメンバーがグループコンサルティングまでの数ヶ月間に試したいろいろな事の「うまくいった経験やテスト結果、学び」などを教えてもらうことができます。

つまり、参加するメンバー全ての、成功事例、経験、学びなどを吸収することができます。恐らくあなたも、セミナーの懇親会などで他院の成功事例などを聞いて自分のビジネスの参考にした、取り入れた、などの経験があると思います。

それがどれほど貴重な「情報」だったか、どれくらいのインパクトがあなたのビジネスにあったか?は言うまでもありません。

想像して欲しいのは、グループコンサルティングではそれらが、よりシステムチックに、より深い質問で、より遠慮無く聞けて、さらには、平凡なたった1院の話ではなく、優秀な方の成功事例、そのポイント、実際のところ、などを聞けるという事です。

恐らく、全部の話を実行するのは不可能だと思います。しかし、たった2つ3つの実行可能なアイデアが見つければ、あなたのビジネスが劇的に変化する、などと言う事もよくある話です。

それに加えて。

### ・全員の前でホットシートコンサルティング：

人数限定で希望者のみですが、全参加者の前で通常の個別コンサルをします。人の振り見て我が振り直せ、ではないですが、コンサルを見る側も他のビジネスを客観的に見ることで、自分の課題を発見できます。

### ・懇親会

京都で最高のお店を準備します。懇親会については、グループコンサルティング終了時に、特別なメンバーにも満足していただけるように力を入れて企画します。僕はセミナーそのものよりも、懇親会に価値をおいています。コンサルティングの時に話せなかったオフレコで価値の高い情報もここで多く飛び交うことでしょう…！

## 「日本疼痛リハビリテーション協会」

### 「藤井翔悟コンサルティング」で

### 紹介させていただきます。

対象客が合う方だけではありませんが...あなたの商品・サービスを紹介させていただきます。弊社では基本的に他社の紹介はしません。マスターマインドの参加者はこちらからアプローチをしてジョイントベンチャー契約を結んだ人だけです。なので、他の紹介をしているのは年間数回程度です。なお、成果報酬については、粗利の半分を目安とします。

## 全セミナー無料（JPR協会、藤井コンサル）

マスターマインドのメンバーは弊社のセミナー全て無料で参加できます。（対象は2017年4月～受講するもの。これまでの返金や差額での受講はできません。）事前に「こういう講座やりますが来られますか?」ということをお聞きしますので、参加したい方はそちらに返信いただくだけです。\*一部例外あり。詳細は入金確認後に案内します。

コンサルの中であなたの状況がわかれば、適切な講座もおすすめできます。そうすれば、ビジネスに足りないところを補うことが可能です。\*マスターマインドのメンバーもレネゲイドクラブ（3週目の月曜）に必ずご参加ください。マーケティングの知識が必要です。

## JPR協会認定インストラクター

## 藤井塾認定インストラクター

## 弊社のコピーライターの最有力候補生

もう既に何名か弊社のスタッフや役員になられている方がいらっしゃいます。優秀な方で希望者のみですが、上記セミナーでの講師、もしくはスタッフになる権利をお渡しします。どちらのビジネスも4次試験まであり、合格率は3.4%程度ですが、マスターマインドに参加される人は優秀な方のみですので、最有力候補性とさせていただきます。

協会のインストラクターになると権威性が増すので治療院の集客がほとんど自動になり、知名度とステータスが得られます。既に獲得した臨床研究でのエビデンスの使用権や医師からの推薦、などもスタッフには最優先で弊社の恩恵が受けられるようにします。

(これまでに一度、審査に落ちた方も再度、審査させていただきます。)

## 藤井翔悟の人脈を利用できる

僕の人脈のD出版のブランドマネージャーやその他マーケティングの権威を連れてきます。普通は絶対に会えない人ばかりです。その他、僕の潜在意識の先生や会員制のマーケティングサミットなども紹介します。

## 藤井翔悟が持っているリソース全て

ざっくりですが、、、

- ・メルマガ配信システムの紹介
- ・ウェブセミナーオートの作成システム

- ・プロダクトローンチテンプレート
- ・絶対に会えない人との人脈の紹介
- ・藤井の媒体でのメルマガでの紹介
- ・継続課金 会員システムの紹介
- ・リスティング広告会社の紹介
- ・在宅秘書の紹介
- ・決済システムの紹介
- ・セミナーの販売テンプレート
- ・トークスクリプト
- ・コピーライターの紹介
- ・スタッフ教育動画
- ・スタッフ採用フロー
- ・業務プロセスマップ
- ・ステップメールのテンプレート
- ・セールスレターのテンプレート
- ・ニュースレター代行業者
- ・HP業者の紹介
- ・リスティング広告業者の紹介

今、思いつく中で僕の作ってきた会社のシステムは希望があれば全てご紹介もしくはシステムをお渡しします。

## プロのコピーライターからの最優先レビュー

僕は治療院業界でもっとも広告がうまくいっている会社であることをリスティングプラスが証明してくれました。そして、1人で4,5億のビジネスを全てコピーを書くことで実現してきました。添削は基本的にはfeeの高い人から順番にやっているのですが、マスターマインドの方は最優先でレビューをさせていただきます。

## 成功者の遠足（旅行）

僕の情報源は常に海外にあります。常に違う価値観を持つ人に触れ、広く学びます。基本ハードワーカーですが、遊ぶときは思いっきり遊びます。マスターマインドのメンバーのみで、年に1回か2回は旅行に生きたいと思います。国内1回、海外1回。LAのマーケティングセミナーに行ってもいいですし、みんなでのんびり温泉旅行でも良いと思います。質の高いメンバーだけで、客観的に人生を見直す機会を提供します。

## 藤井翔悟と個別連絡（無制限）

設立2年で年商4,5億 3期目で6億を達成する社長と個別で連絡をとりあうことができます。手前味噌ですみなさんが、こんな機会が他にどこにあるでしょうか？



普通はどれだけお金を払っても個別に連絡を取り合うことはできません。また、僕の希少価値は既に人口ピラミッドの頂点付近にいると帝国データバンクが証明してくれました。ただし、僕は暇ではありませんので、くだらない日常会話や中身のない質問はしないでください。また、今回やってみて手間がかかるのであれば、次回からはこのサービスは付けないようにします（笑）

## 毎朝の仕事のルーティンを公開

僕の成功の秘密は毎朝のワークにあると断言できます。イチローの自主トレーニングの質が世界最高であるのと同じで、僕の毎朝のルーティンも世界最高の質にしています。ここに、僕のハイパフォーマンスと会社の成長の秘密がります。マスターマインドのメンバーのみ、僕の隣でどんな仕事をしているのかを公開します。また、僕のPCの中身も見せます。どんなバックグラウンドでこの商品ができて、この売上なのか？詳細は参加者のみにお伝えします。

## 参加費について

\*秘密保持契約書を結んでもらいます

さて、では参加費の話をしましょう。ここまで読んで分かる通り、このプログラムの価値は「どんなメンバーが参加しているか？」に大きく依存します。しょーもない人間の集まりになると、ただの偉大なる時間の無駄になります。なので、参加費は安くはありません。ハッキリ言って、こういうのはメンバーの質が上がりますから「高いほうがいい」のです。

【藤井翔悟のマスターマインド】は最上位クラスとなります。なので、それにふさわしい金額として、300万円（1年間の契約）とさせていただきます。（価格は税別です。）

\*分割は12回まで可能です。現金の場合は一括のみ、分割の場合は講座振替となります。

「安い」とは思いません。

でも、この中身で、月25万円程度の利益アップなんて、ハッキリ言って「簡単」だと思いませんか？

## 人数には限りがあります

当然ですが、僕がこれだけ自分の時間を割くので、メンバーが多すぎるとマスターマインドは成り立ちません。お申込み順に先着1名程度で締め切りますので、後悔しないように。

…というか、この程度の事が即決できない人は来ないでください。メンバーの質が下がりますので。

## お申し込み方法

下のリンクをクリックして、フォームからお申し込みください。まずは10万円のデポジット（預かり金）を支払ってください。決済確認後、審査をします。結果は秘書から連絡させます。

日程:

4/17 (5/15) 6/19 (7/17) 8/15 (9/11) \*パートナー養成講座と合同  
10/16 (11/14) 12/18 (1/15) 2/19 (3/19)

※各日程で60分間、あなたのビジネスについて考えます。

※( )の日程はグループコンサルティングです

(株) 藤井翔悟 事務所 代表取締役社長

## 今すぐマスターマインドに参加する

<https://goo.gl/Chpd3l>



PS :

メンバーの質がこのグループの全てです。明日でいいか。と思うなら、そうしてください。このくらいの意思決定がスグにできないなら、恐らく、メンバーには向いてないので、グループの質を下げないためにも参加しなくて結構です。

PPS :

その人に習うなら、基本、最上位のコンテンツですよ？先日、僕は海外のコンサルタントに2000万のコンサル契約をしてきたところです。投資をしないと自分は成長しません。イコール、会社も成長しません。あなたが優れた経営者ならこれくらいの判断ができるはず。4 : 4 : 2の法則ですよ。

PPS :

事前確認など必要なことがありましたら

[fujiishogoconsulting123@gmail.com](mailto:fujiishogoconsulting123@gmail.com) までお願いします。

## [今すぐマスターマインドに参加する](https://goo.gl/Chpd3l)

<https://goo.gl/Chpd3l>

